

› Insight View

Marketing · Finance · Risk

Encuentra nuevos clientes, analízalos
y gestiona su riesgo

Premio
Titanes Finanzas

ecofin
SISTEMAS FINANCIEROS

Premio
100 mejores ideas

**ACTUALIDAD
ECONÓMICA**

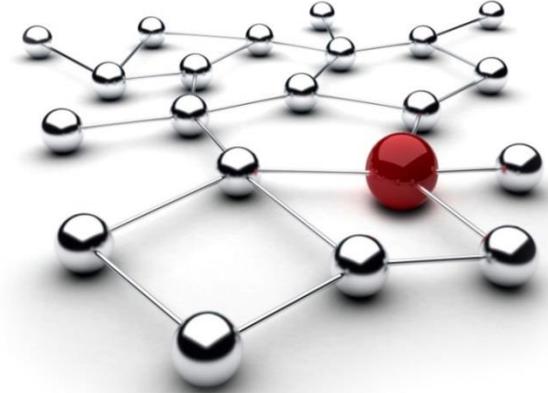


94%

de nuestros clientes
recomendaría Insight View
a otros profesionales

Iberinform

- Soluciones avanzadas, sencillas y útiles para la **identificación, análisis y seguimiento de clientes B2B**, proveedores y competidores.
- **Modelos predictivos propios** que identifican el riesgo de impago y la propensión de compra de clientes potenciales.
- Invertimos **11 MM € anuales** en actualizar **información empresarial**.
- **Información de empresas de todo el mundo** y acceso online a **39 países**.
- Servicios de **recuperación de deudas** con cobertura internacional y gestión local.
- **12 oficinas** en España y Portugal.
- Filial de **Crédito y Caución**, uno de los principales operadores globales de seguro de crédito con presencia directa en **50 países**.



Con Insight View puedes conocer la evolución financiera de empresas (clientes, proveedores, competidores, prospects)

¡Todo lo que necesitas saber de un cliente está en Insight View!

Tendrás consultas ilimitadas durante 1 año, acceso a todas las actualizaciones sin coste alguno y, con la opción de adquirir Asnef empresas ilimitado, sabrás en todo momento si tu cliente tiene impagos y su detalle.

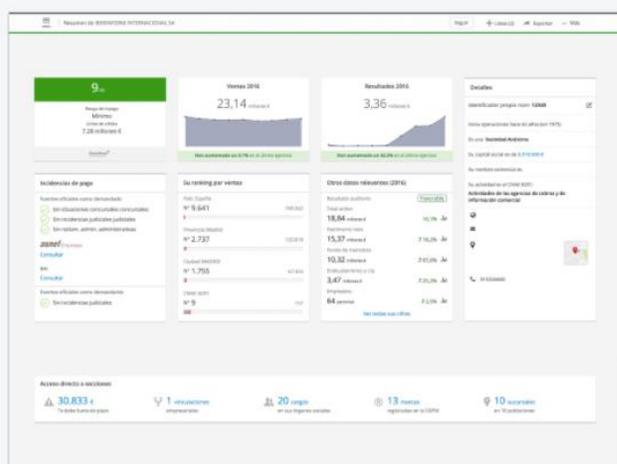
Además, puedes personalizar el informe y descargarlo en PDF con la información que más te interesa.

Analiza varios clientes a la vez con nuestro cuadro de mando inteligente

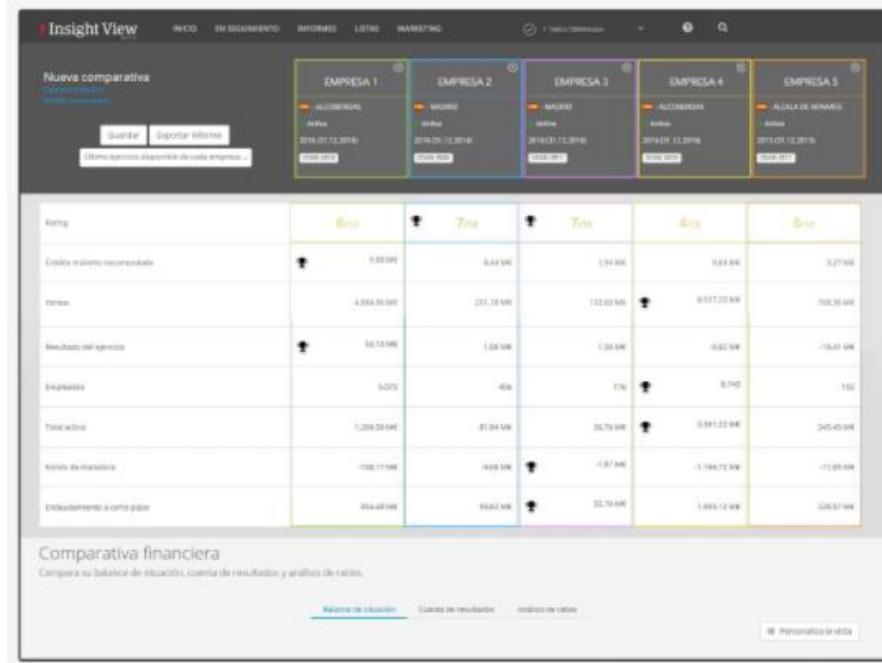
Crear listas de clientes es tan fácil como subir un excel con sus NIF o ir agregando empresas una a una. Con el análisis de listas puedes saber dónde concentras tu riesgo y trabajar por excepción, enfocándote donde realmente debes.

Compara empresas y descubre los puntos fuertes y débiles de cada una

Tan fácil como ir añadiendo hasta 5 empresas a la comparativa. Insight View compara sus ratings y límites de crédito, el balance de situación, la cuenta de resultados y el análisis de ratios, con gráficos evolutivos comparados de cada partida o ratio.



Consulta si tus clientes pertenecen a un grupo empresarial, si tienen otras filiales que puedas contactar, quien toma las decisiones al máximo nivel y vinculaciones con otras empresas.



Con tus carteras controladas con nuestras alertas, gestiona los riesgos de impago

RIESGO MÁXIMO	RIESGO MEDIO	POSITIVAS	INFORMATIVAS	NO CONTRATADAS
<ul style="list-style-type: none">8 Alto riesgo de impago1 Cambio en Asnef empresas2 Empresa en concurso de acreedores3 Fondos propios negativos4 Empresa con impagos5 Empresa disuelta o extinguida6 Empresa escindida en otra sociedad7 No hemos podido confirmar que se encuentra activa9 Cambio en las incidencias de pago publicadas	<ul style="list-style-type: none">1 Disminución significativa de las ventas2 Pérdidas significativas en relación a las ventas3 Pérdidas4 Significativo descenso del resultado neto5 Deudas con entidades crédito a c/p > 30% balance6 Incremento del riesgo de impago7 Empeora su capacidad de operar a crédito	<ul style="list-style-type: none">1 Disminución del riesgo de impago2 Mejora su capacidad de operar a crédito3 Incremento significativo de las ventas4 Incremento del resultado neto	<ul style="list-style-type: none">1 Cambio de denominación social2 Cambio de forma jurídica3 Dirección actualizada4 CNAE (actividad) actualizada5 Nueva información financiera disponible	<ul style="list-style-type: none">1 Cambio en la valoración de la empresa2 Cambio en Asnef empresas3 Cambio de denominación social4 Cambio de forma jurídica5 Dirección actualizada6 CNAE (actividad) actualizada7 Nueva información financiera disponible

y haz crecer tu negocio con clientes rentables

Encuentra clientes con bajo riesgo de impago

Tan fácil como segmentar nuestra base de datos con los 21 filtros disponibles, seleccionar qué campos necesitas y, si quieres mejorar la búsqueda, exportar únicamente empresas con bajo riesgo de impago.

Además, como novedad exclusiva, te ofrecemos la posibilidad de buscar y encontrar nuevos clientes similares a los tuyos actuales.

¿Necesitas más clientes?

Aquí tienes 56,4 M empresas y autónomos de 11 países para **prospectar** online con información que se actualiza diariamente (en el resto de países podemos ayudarte mediante peticiones offline).

Segmenta el **mercado potencial** de forma rápida y sencilla: identifica el tipo de clientes B2B en los principales mercados de exportación (múltiples criterios sectoriales, geográficos, de riesgo o financieros), selecciona los campos que te interesan y **descarga el fichero online**

Puedes **excluir** empresas inactivas o con **alto riesgo** de impago, y apoyarte en un algoritmo propio que te ayuda a identificar que **empresas tienen mayor propensión a comprar** tus productos o servicios, para optimizar tus campañas de marketing y mejorar el ROI.

PACKS ESPECIALES PARA COLEGIADOS

Bonos para consultas de información y /o prospecciones. (Ahorro de más del 40% sobre precios estándar).

	BASIC	PLUS	BUSINESS
	Precio/Empresa	Precio/Empresa	Precio/Empresa
* Consultas puntuales (Empresa / Autónomo) Información disponible durante 15 días	6,00 €	5,00 €	4,00 €
* Vigilancia anual (Empresa / Autónomo) Información disponible 365 días	10,00 €	9,00 €	7,50 €
* Consultar RAI (precio por consulta al fichero morosidad)	6,00 €	5,00 €	4,75 €
* Consultar Asnef Empresas (precio por consulta al fichero morosidad)	6,00 €	5,00 €	4,75 €
* Servicio de alertas dinámicas	gratuito	gratuito	gratuito
Coste/mes (sin iva)	45 €/mes	62,50 €/mes	100 €/mes
Saldo anual	540,00 €	750,00 €	1.200,00 €
	10% ADICIONAL GRATUITO	15% ADICIONAL GRATUITO	20% ADICIONAL GRATUITO
SALDO DISPONIBLE	600,00 €	900,00 €	1.620,00 €

- Información de empresas y autónomos de España y Portugal y empresas de Alemania, Bélgica, Francia, Irlanda, Luxemburgo, Noruega, Países Bajos, Reino Unido y Suecia.
- El saldo disponible podrá emplearse indistintamente para consultar información o descargar listados de empresas de estos mismos países.
- Formalizando un acuerdo para DOS ANUALIDADES, se aplicaría una bonificación del 20% en todos los costes indicados.

***Queda abierta la opción de preparar Bonos a medida de acuerdo con el Cliente.**